

VOZ *transmite* LIDERANÇA *e Inteligência*



Pesquisas realizadas em 2014 e publicadas pelas revistas EXAME e VOCÊ S/A, com 400 executivos de empresas brasileiras de grande porte, concluiu que 90% dos profissionais reconhecem a influência positiva ou negativa da voz para a imagem projetada pelo profissional no ambiente corporativo. Para 82,6% a voz é determinante como elemento de credibilidade para o marketing pessoal.

O aspecto prender a atenção do interlocutor, também foi citado por 81,9% dos entrevistados.

Facilitar as relações interpessoais (64,6%), ajudar em uma entrevista de emprego (63,9%) e transmitir competência profissional (52,6%).

Afinal, grandes líderes que influenciaram a humanidade sempre foram grandes oradores.

- ? Quais os segredos dos grandes oradores?**
- ? Como encadear raciocínios com fluência, contundência, lógica e emoção?**
- ? Quais as diferenças entre um discurso persuasivo e um mal elaborado?**
- ? Como adquirir a fluência do Steve Jobs e como transmitir a emoção do Martin Luther King?**

Desenvolva suas habilidades em oratória e persuasão e domine a arte de conduzir o público.

O Curso de Oratória Persuasiva de Resultado forma vendedores de grandes ideias e líderes de grande sucesso.

A partir de metodologia multidisciplinar e técnicas da neurociência do comportamento como coaching sistêmico, oratória e comunicação persuasiva, playback theater, dinâmicas de grupo e programação neurolinguística, o curso permitirá a você formatar reuniões produtivas, realizar apresentações impactantes e alcançar resultados inéditos.



Evite

o estresse e a tensão emocional antes das apresentações.

Transmita

informações com efetividade.

Diagnostique

competências e habilidades comportamentais a serem desenvolvidas em uma equipe.

Crie

as etapas de uma palestra, curso ou treinamento.

Desenvolva

conteúdo utilizando técnicas da neurociência do comportamento.

Utilize

dinamismo para facilitar a aprendizagem de adultos.

Formate

sua apresentação para não dispersar a atenção.

Utilize

a linguagem do inconsciente para prender a atenção.

Descubra

técnicas para conduzir reuniões e para gerar e implantar soluções.

Desperte

a pro atividade da equipe.

Saiba

como lidar com plateias hostis e apáticas.

Estabeleça

a alta performance pessoal na prática da apresentação.

Adquira

naturalidade e descontração ao falar.

Crie

uma real avaliação da sua apresentação.

VEJA

A opinião

DE QUEM FEZ.



NANDA SOARES

O que tenho a declarar sobre esse curso???

Simplesmente resultados fantásticos, técnicas que funcionam, suas reuniões e palestrar não serão mais as mesmas...

Passava mal só de pensar em falar em público. Um minuto era eternidade...hoje depois do sigma kkk preciso de tempo certo se não passo horas falando...e o melhor: aprendemos a prender a atenção e ser ouvido

CLIQUE ABAIXO E VEJA MAIS CONTEÚDO



Saiba como eliminar o frio na barriga ao falar em público.



Post - Porque sentimos medo de falar em público?



Av. São João 2375, Sala 1914 - Jd. das Colinas,
S. J Campos - 12242-000

comercial@institutoferrarezi.com